

CONSTRUÇÃO & MINAS

**Minetruck MT65
na mina de Aljustrel**

REVISTA
CONSTRUÇÃO
E MINAS

Nº 2, 2017

Atlas Copco

Tecnovia renova a frota de martelos
demolidores hidráulicos **Pág 7**

**Epiroc e Atlas Copco - De uma para duas
companhias líderes mundiais Pág 10**

Socimavis - Parceria sólida
e consolidada! **Pág 16**

SB 452 - Versátil e robusto Pág 18

EDITORIAL

Caro Leitor,

Como já divulgado anteriormente, a Atlas Copco cindiu as suas operações a nível mundial e criou um novo grupo de empresas focadas no mercado de Construção e Minas. Este novo grupo, Epiroc AB, ficará com cerca de 12.000 funcionários em todo o mundo e cerca de 3.000 milhões de euros de faturação anual. Em Portugal está em operação desde o passado dia 1 de Novembro a nova empresa Epiroc Portugal Unipessoal, Lda.

A motivação para esta decisão prende-se com as diferentes características de cada uma das áreas de negócio e com a vantagem de poder criar valor adicional para os nossos clientes, desenvolver o negócio e atrair talento, através de uma responsabilidade de gestão mais focada.

O grupo Epiroc AB foi criado para ser um parceiro forte na indústria mineira, de infraestruturas e recursos naturais. Com a experiência comprovada da Atlas Copco, pode contar connosco para o desempenho que precisa hoje com a tecnologia líder de amanhã.

A Epiroc Portugal continuará a pertencer ao Grupo Atlas Copco até uma decisão de separação prevista para meados de 2018.

Desejo-lhe boas leituras e deixo-lhe os meus votos de Boas Festas e um Feliz e Próspero 2018.

FICHA TÉCNICA: DIRETOR Bruno Coelho
CONSELHO EDITORIAL Bruno Coelho, Hugo Dias, Luís Nicolau, Paulo Dinis, Torres Marques, Nuno Quinteira, Rodolfo Neves
COORDENAÇÃO E MARKETING Filipa Ramalho **FOTOGRAFIA** Arquivo Atlas Copco
EDITOR Schlief, Lda
REDAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO Lagoas Park, Edifício 15 - Piso 0 - Porto Salvo **DESIGN E PAGINAÇÃO** Schlief, Lda **PRÉ-IMPRESSÃO** Schlief, Lda **IMPRESSÃO** Schlief, Lda
TIRAGEM 1.500 exemplares **PROPRIEDADE** SOC. ATLAS COPCO DE PORTUGAL, LDA.
SEDE Lagoas Park, Edifício 15 - Piso 0 - Porto Salvo **Tel.** 214 168 500 **Fax.** 214 170 941
ENDEREÇO ELETRÓNICO info.portugal@epiroc.com

A Construção e Minas relata as atividades da Divisão de Construção e da Divisão de Minas e Desmonte de Rocha da Sociedade Atlas Copco de Portugal, Lda. Esta revista é distribuída gratuitamente e periodicamente. Todos os direitos reservados. Autorizada a reprodução do conteúdo citando a sua procedência.

CONTEÚDOS

PÁGINA 03

Minetruck MT65 na mina de Aljustel

PÁGINA 06

Ancorpor nos taludes do Palácio de Cristal do Porto

PÁGINA 07

Tecnovia renova a frota de martelos demolidores hidráulicos Atlas Copco

PÁGINA 08

Saneamento de rocha na mina de Neves Corvo

PÁGINA 09

Geonorte na Reabilitação Urbana do Porto

PÁGINA 10

Epiroc e Atlas Copco de uma para duas companhias líderes mundiais

PÁGINA 12

Peixoto & Peixoto - Uma parceria virada para o sucesso

PÁGINA 14

Grupo Rolear - Parceiros de longa data

PÁGINA 16

Socimavis - Parceria sólida e consolidada!

PÁGINA 18

SB 452 - Versátil e robusto

PÁGINA 19

FEUP, Solusel e Atlas Copco na formação de futuros engenheiros de minas



Apostados na produtividade sustentável

Assumimos as nossas responsabilidades para com os nossos clientes, o ambiente e as pessoas que nos rodeiam. Fazemos com que o desempenho supere o teste do tempo. É a isto que nós chamamos – Produtividade sustentável.

Atlas Copco

Mais cinco toneladas ***e um passo à frente!***

Em Aljustrel, vila histórica mineira do baixo Alentejo, a Almina – Minas do Alentejo tem vindo a subir no ranking de produtividade na sua principal atividade, a extração e valorização de minério de cobre e zinco.





No início de 2014 foram introduzidas, sucessivamente, 7 novas unidades do camião de 60 toneladas da Atlas Copco, o Minetruck 6020. Foi então o ponto de partida para a renovação da frota de camiões dedicados ao transporte entre frentes de produção e ponto de britagem no interior da mina. Os resultados imediatos foram reveladores da boa decisão ao substituir uma grande frota de camiões de superfície de 40 toneladas, por uma nova frota de camiões mineiros de 60 toneladas, que garantiram à partida mais 50% de carga para o mesmo número de viagens. Porque 5 toneladas podem fazer toda a diferença, a EPDM deu seguimento à aposta da Almina em camiões mineiros de maior capacidade, tendo decidido adquirir sete equipamentos Minetruck MT65, a versão mais moderna do pujante MT6020, com 65 tonela-

das de capacidade, para finalizar o processo de renovação de frota.

O MT65 está pronto para a automação com o Sistema de Controlo da Atlas Copco (RCS), que permite controlar a sua operação e adicionar diferentes níveis de automação. Com a nossa solução telemática Certiq, os dados da máquina podem ser utilizados para otimizar a produção e manutenção.

É também peça-chave no aumento de produtividade da mina de Aljustrel e apresenta algumas novidades face ao antecessor sistema de auto-diagnóstico para rápida resolução de eventuais avarias. Tem sistema de câmaras instaladas em várias pontos para visibilidade máxima, perfil de caixa otimizado para descarga limpa e rápida e cabina de 1ª classe para máximo conforto e rentabili-

dade do operador, insonorizada, ainda mais ergonómica e com ar condicionado.

Contrato de manutenção total

Para garantir a máxima disponibilidade a EPDM, que assegura a produção na Almina, adicionou estes novos camiões ao contrato de assistência total já em vigor para a restante frota de carga e transporte em operação na mina.

A assistência técnica especializada da Atlas Copco garante o maior foco nos problemas decorrentes da operação contínua destes equipamentos, contando com um stock permanente e programado de peças de substituição, elevando a rapidez de resposta tanto na manutenção preventiva como curativa. A experiência adquirida nos últimos anos permitiu assegurar com toda a



A EPDM deu seguimento à aposta da Almina em camiões mineiros de maior capacidade, tendo decidido adquirir sete equipamentos Minetruck MT65, a versão mais moderna do pujante MT6020, com 65 toneladas de capacidade.



confiança que esta é a solução que garante, a custos controlados, a maior disponibilidade dos equipamentos para que a produção da mina não saia prejudicada.

CERTIQ, um passo à frente

A mina de Aljustrel tem acompanhado de muito perto a evolução no setor mineiro e conta com a Atlas Copco quando o tema é inovação.

No setor mineiro, o futuro indica-nos que a comunicação e previsibilidade serão as chaves de sucesso para o aumento da produtividade. Saber a todo o momento onde e como estão os nossos equipamentos será fundamental. Será como falar com as máquinas e saber por elas todos os dados de produção, metros furados, baldes e quantidade de carga, distância percorrida ou o consumo de combustível. O Certiq da Atlas Copco fornece, através de um sistema telemático que comunica online, todas as informações que o utilizador procura, seja na produção ou manutenção. Basta fazer login através do portal da Web e clicar na máquina que deseja monitorizar. Pode ainda comparar uma máquina com qualquer outra, bem como olhar para toda a frota.



Escolher a visão que deseja é realmente simples. Para a manutenção, os alarmes são fundamentais para antecipar problemas mais graves e tempos de paragem prolongados. O Certiq da Atlas Copco diz o que precisa de ser feito - antes que seja tarde demais. Os alarmes atuais e as estatísticas operacionais são fáceis de ler e comparar. Será o primeiro a saber quando o equipamento deverá parar para a manutenção programada. Os avisos estão listados e marcados no horário. A isto se chama estar um passo à frente.

Todos estes benefícios foram cuidadosamente avaliados na hora da mina de Aljustrel decidir dar este passo. Após a estabilização do sistema, recentemente montado e agora em pleno funcionamento, os resultados

surtem à velocidade de um login. É agora possível saber através de leitura direta, na nossa frota de camiões, que comunicam via wi-fi através de pontos de acesso espalhados na mina, o número de caixas de carga e o seu peso, horas de trabalho e distância percorrida, consumo de combustível e percentagem de utilização, alertas de diagnóstico ou avisos de paragem programadas.

O nosso tempo é cada vez mais precioso. Saber que o podemos utilizar para tomar decisões ao invés de o dispendermos a recolher e analisar dados é, sem dúvida, a garantia de aumento de produtividade. Um passo à frente. ■

Ancorpor nos taludes do Palácio de Cristal do Porto

As escarpas centenárias dos Jardins do Palácio de Cristal, localizadas no Porto, na margem direita do Rio Douro, na Rua da Restauração, entre a Ponte Luís I e a Ponte da Arrábida, já perto do Cais das Pedras, foram objeto de uma intervenção profunda para a sua estabilização.

Estas escarpas têm sido, ao longo dos anos, alvo de particular atenção devido às recorrentes quedas de pedras ou blocos de rocha de maior ou menor dimensão. A Ancorpor, empresa especializada em trabalhos de Geotecnia, realizou a empreitada lançada pela empresa Go Porto (Gabinete de obras do Porto), para a estabilização das escarpas sobre a pala existente na Rua da Restauração, através da execução de 1325 metros lineares de pregagens e ancoragens de baixo pré-esforço e 165 metros lineares de drenos profundos.

Este trabalho teve como principal desafio técnico os acessos limitados, apenas possíveis pelo topo da escarpa, ou seja, pelos jardins do palácio. Por outro lado a acentuada verticalidade do talude também dificultou bastante os trabalhos de execução de pregagens em altura e colocação de redes.

Para a execução deste trabalho, a Ancorpor recorreu a uma unidade de rotação Atlas Copco DHR45, montada em baileu suspenso por grua, e a uma central de injeção Atlas Copco Unigrout. Estes equipamentos permitiram a instalação das Pregagens em varão A500NR,

com um diâmetro de 32mm e com 6 a 8 m de comprimento, respetivamente, bem como a aplicação de rede de tripla torção e painéis de cabos de alta resistência. O rendimento médio nesta empreitada, com esta solução, foi de 50 metros lineares por dia.

A central de injeção Unigrout Flex M utilizada neste projeto está dotada de uma bomba injetora PUMPAC, com pistão de duplo efeito, capaz de injetar calda de cimento até 220 litros/minuto. A sua plataforma compacta, onde estão montados todos os elementos que constituem o equipamento, isto é, o misturador Cemix, o agitador Cemag e a bomba anteriormente indicada, permite a utilização deste equipamento em ambientes mais condicionados, tal como este.

A nível geológico, esta zona caracteriza-se essencialmente por uma zona de granitos de textura fanerítica, de grão, geralmente, médio, com ocorrência de alguns fenocristais de feldspato. Fraturação mais evidente e acompanhada por alguma oxidação nas diaclases. ■

jorge.moreira.sousa@epiroc.com



A Unigrout Flex M é fiável e versátil, garantindo os rendimentos necessários e a qualidade das misturas de calda de cimento nos projetos da Ancorpor.



Martelo MB 1200 na pedreira da Rochela, na ilha da Graciosa, a preparar pedra para construção de muros

Desde há muitos anos que, em Portugal, as empresas do grupo Tecnovia são sólidas referências no mercado, seja no setor da construção, nas pedreiras e obras Públicas. Apesar das dificuldades dos últimos anos nestes setores de atividade, estas empresas têm vindo a reforçar a sua posição aumentando e consolidando a sua atividade.

A Atlas Copco é um parceiro fundamental da Tecnovia, providenciando toda a colaboração estratégica necessária, fornecendo ainda os equipamentos de qualidade e fiabilidade que lhe têm assegurado as respostas mais adequadas às suas necessidades.

Exemplo disso foi a aposta que em 2006 o grupo Tecnovia fez nos martelos demolidores hidráulicos da Atlas Copco, tendo adquirido mais de 40 unidades para equipar as empresas do grupo em Portugal continental, Madeira e Açores.

Após este investimento inicial nos últimos anos, a Tecnovia tem continuado

a adquirir mais algumas dezenas de unidades, designadamente para apetrechamento e reforço da capacidade de resposta em termos internacionais. Exemplo disto foi o caso de um troço de auto-estrada em Marrocos, assim como o equipamento de novas escavadoras, que têm vindo a adquirir seja para o continente, como para os Açores.

Em 2015, com a adjudicação de algumas obras no regadio do Alqueva, adquiriram dois martelos hidráulicos de nova geração os HB2000 CLII DP para equipar escavadoras novas de 27 toneladas.

Com a adjudicação de algumas obras nos Açores e no continente em finais de 2016 e em 2017, o grupo Tecnovia decidiu renovar o voto de confiança nos martelos demolidores hidráulicos da Atlas Copco com a aquisição de novos martelos, tendo sido fornecidas 5 unidades para os Açores e 9 unidades para a Tecnovia no continente. ■

Martelos demolidores hidráulicos Atlas Copco fornecidos, para escavadoras entre as 4 toneladas e as 27 toneladas:

TECNOVIA-AÇORES

(Ilhas da Graciosa; Horta e S. Jorge)

- 1 x MB 1200 CLII DP
- 1 x SB 452
- 1 x MB 1000 CLII DP
- 1 x SB 302
- 1 x MB 1650 CLII DP

TECNOVIA

- 1 x MB 1650 CLII DP
- 2 x MB 1200 CLII DP
- 2 x MB 1000 CLII DP
- 2 x SB 542
- 1 x SB 302
- 1 x SB 202

Saneamento de rocha na mina de Neves Corvo



A atividade mineira exige, sobretudo, a garantia de segurança a todos os que diariamente contribuem para o sucesso das suas organizações. De todas as atividades envolvidas no conhecido ciclo mineiro, destacamos agora o saneamento. Depois da rocha desagregada pela pega de fogo ser removida, ou mesmo durante a sua remoção, o teto, as paredes e a frente devem ser limpos das pedras soltas, com potencial risco de graves lesões em caso de queda. A este processo chamamos saneamento.

Os martelos demolidores da Atlas Copco SB302 têm sido utilizados pela SOMINCOR ao longo de vários anos para efetuar este processo com rapidez e eficiência, equipando as escavadoras mineiras envolvidas nesta operação.

No entanto, a disponibilidade destes equipamentos não era a melhor, ou pelo menos, não servia os objetivos de máxima produtividade resultantes dos padrões de trabalho de uma empresa como a SOMINCOR.

À semelhança de um desafio idêntico lançado há mais de uma década com os martelos perfuradores hidráulicos, a Atlas Copco identificou uma oportunidade de garantir os melhores resultados e satisfação ao nosso cliente, uma vez mais com custos controlados. Foi então proposto um contrato de assistência técnica a martelos

saneadores SB302, com substituição programada de frota.

A Atlas Copco passou a fazer a manutenção programada e curativa a estes equipamentos em 2014, garantindo o foco através de técnicos especializados e a garantia de stock de peças de substituição. Estes 3 anos demonstraram que a parceria foi uma vez mais de sucesso. Nunca mais a SOMINCOR sentiu a falta de um martelo operacional e passou a garantir também que a sua frota se apresenta rejuvenescida, com os martelos mais recentes lançados no mercado.

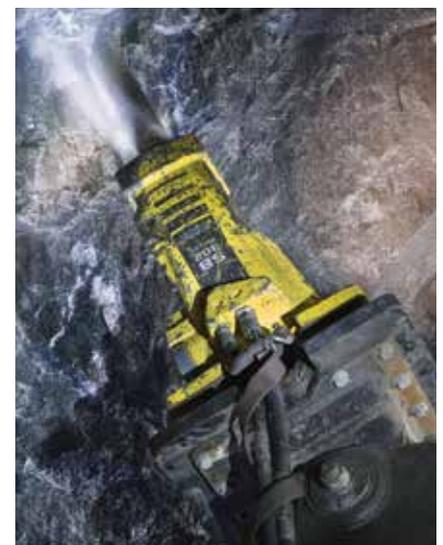
É o caso do mais recente membro da família de martelos de gama SB para escavadoras com cerca de 7t a 9t, o SB 302 tunel. Decorrente de vários testes e após ouvir dezenas de opiniões, a Atlas Copco percebeu que nas agressivas condições da operação mineira, a principal oportunidade de melhoria se centrava na retenção de entrada de pó e no elevado desgaste que a operação de limpeza ascendente provocava no corpo e face do martelo. Foi concebido um novo casquilho, mais comprido, e uma chapa de desgaste em liga resistente, que impede o desgaste prematuro do corpo do martelo.

O Eng. José Parreira, responsável da SOMINCOR pela manutenção do equipamento móvel, garantiu-nos que desde o arranque do contrato, a satisfação da mina é plena. Não existiu mais necessidade de

parar uma escavadora por falta de martelo saneador, e a manutenção da mina deixou de ser preocupação num equipamento que é demasiado específico para a generalidade das operações envolvidas na atividade mineira.

Para o sucesso deste tipo de contrato ser pleno, a Atlas Copco utiliza apenas peças originais, assim como lubrificantes e guilhos, o que por si só garante uma vida útil prolongada e com poucos contratemplos no que diz respeito a intervenções curativas. ■

rui.filipe.pereira@epiroc.com



Geonorte

na Reabilitação Urbana do Porto



O desenvolvimento dos centros históricos do Porto e Lisboa tem vindo fomentar a reabilitação urbana e a potenciar o investimento na área do imobiliário com capital nacional e internacional.

Para fazer face a este aumento de procura, o mercado da construção tem assistido a um crescimento substancial da sua atividade. Desta forma, as empresas que se equipam com tecnologias e soluções mais eficientes conseguem singrar nesta área tão competitiva.

A Geonorte – Geotecnia e Fundações Especiais, LDA, empresa de referência na área da geotecnia em Portugal, executou recentemente uma sub-empregada na construção de um edifício no centro da cidade do Porto, mais concretamente na Rua Sá da Bandeira. Este trabalho tinha como empreiteiro geral a TPS – Engenharia e Construções.

Dada a envolvimento do local da obra no centro histórico do Porto, os constrangimentos ao nível logístico tornaram-se no grande desafio deste trabalho. Com uma área de trabalho muito reduzida para a operação dos equipamentos a Geonorte necessitou de utilizar soluções compactas viabilizando assim a execução desta sub-empregada. A colocação dos equipamentos dentro da obra realizou-se por intermédio de uma auto-grua a cerca de 20 metros de altura.

A execução de fundações indiretas, através de microestacas, foi realizada com a utilização do novo compressor Atlas Copco DrillAir

H23 recentemente adquirido. Este compressor, equipado com DrillairXpert, permite obter pressões de ar comprimido entre 13 e 20 bar, com um caudal aprox. de 23 m³/min. Este equipamento foi o primeiro compressor da nova gama de compressores DrillAir Atlas Copco a ser utilizado em Portugal. Para além deste equipamento, foi utilizada também uma Mustang 4-F4, para a perfuração das 49 microestacas (17 com 6,0 m de comprimento + 32 com 8,0 m de comprimento), através do sistema Rota-Odex 168x146, com tubo N80 89,9x7.5mm e Cimento 42,5R Tipo I.

A nível geológico, foram identificados depósitos de aterro, constituídos por solos argilosos e material de origem orgânica dos 0.00 aos 5.0m de profundidade máxima. Sob os depósitos, aflora o maciço granítico decomposto, com passagem muito alterado com o aumento de profundidade.

O rendimento médio diário, segundo o Eng. Paulo Dinis, director de obra da Geonorte, foi bastante positivo, com 60 metros de perfuração com a respetiva injeção. Segundo ele, o novo compressor define eletronicamente o caudal e a pressão de ar pretendido, durante as perfurações". ■

jorge.moreira.sousa@epiroc.com

ROTA ODEX



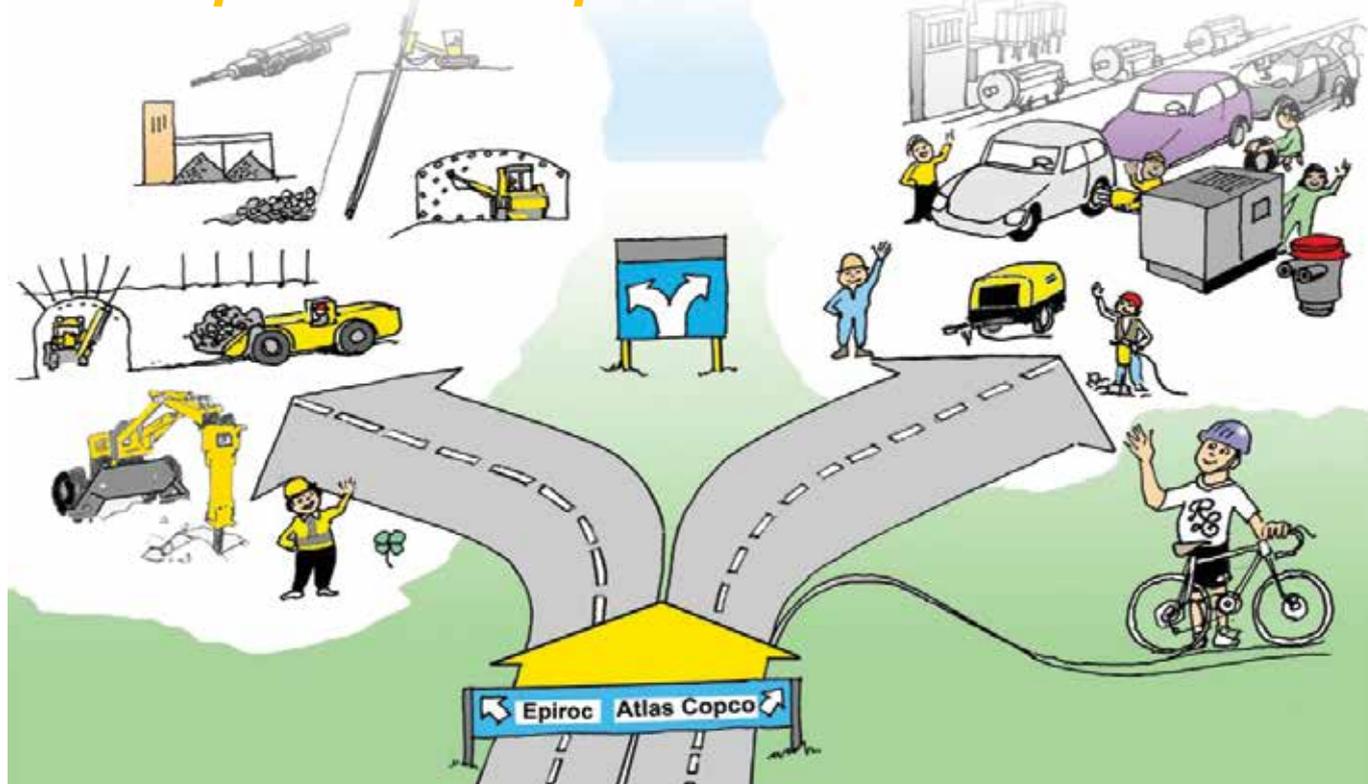
Dados da Obra

- Compressor DrillAir H23
- Mustang 4-F4
- Rota-ODEX 168x146
- 49 Microestacas
- Produção diária (incluindo injeção): 60 metros/dia



Epiroc e Atlas Copco

De uma para duas companhias líderes mundiais



Em 2018 o Grupo Atlas Copco irá dividir-se em 2 empresas globais, ambas cotadas em bolsa de valores. Uma com foco nos clientes industriais, que manterá o nome Atlas Copco, e outra com foco na indústria mineira e engenharia civil – a Epiroc. A proposta foi feita pela administração do Grupo Atlas Copco, em Janeiro de 2017, num ano que foi de desafios. Esta separação permitirá a ambas as empresas continuarem a crescer e fortalecer a sua liderança nas suas respetivas áreas, com soluções focadas na produtividade, eficiência energética, segurança e ergonomia.

O nome Epiroc foi escolhido pelo seu significado: Epi, vem do grego e do latim, e significa “em ou sobre”, Roc, vem da força, durabilidade e claro, é um dos materiais com que a nossa companhia mais trabalha – a rocha. Epiroc significa “em ou sobre a rocha”.

O foco nos clientes é o nosso maior objetivo, tanto nas nossas operações diárias como no desenvolvimento de produtos. Esta cisão permite aumentar o foco nas necessidades dos clientes de cada um dos segmentos. Apesar de esta parecer uma grande mudança, a maior alteração está ligada à nossa estrutura interna. A relação com os nossos clientes mantém-se inalterada, somente passaremos a fazê-la como Epiroc.

Desempenho para ter sucesso hoje. Tecnologia para liderar amanhã.

A Epiroc é o novo parceiro para os equipamentos de mineração, infraestruturas e recursos naturais.

Estamos entusiasmados em desenvolver a experiência e desempenho comprovados por 144 anos de Atlas Copco, com as mesmas pessoas, com um novo empenho e com a audácia para tornar ainda melhor o que já é bom. Temos a mesma paixão pela inovação e, ao longo dos anos, sempre enfrentámos os desafios como oportunidades, a mudança como um incentivo, e estamos sempre um passo à frente.

Somos um reflexo dos nossos negócios, acreditamos na proximidade com clientes e na força das nossas parcerias.

Podem contar connosco para ouvir as suas necessidades e responder com soluções de vanguarda. Conte connosco para manter o seu equipamento operacional com funcionamento fiável, assistido pelo nosso serviço de Após Venda especializado.

Na Epiroc estamos empenhados na segurança, ambiente e responsabilidade social em tudo o que fazemos.

Mais do que um fabricante, pretendemos ser um parceiro colaborativo que mantém as suas promessas. Oferecemos o desempenho

que precisa para maximizar a produtividade todos os dias, bem como a tecnologia para competir no futuro.

Os nossos clientes, os nossos produtos

O foco nos clientes é o nosso maior objetivo, tanto nas nossas operações diárias como no desenvolvimento de produtos. Esta separação vai permitir aumentar o foco nas necessidades dos clientes de cada segmento em que estamos presentes. Continuaremos a ser um parceiro global líder para a produtividade dos nossos clientes nas indústrias mineira, de infraestruturas e recursos naturais. Desenvolvemos equipamentos, consumíveis e serviços inovadores, com tecnologia de ponta.

Com esta cisão, os produtos que ficarão no portfolio da Epiroc são os equipamentos de perfuração de superfície e subterrâneos, o aço de perfuração, os acessórios hidráulicos para escavadoras e o serviço relacionados com estes produtos.

Em Portugal a Epiroc começou a operar como unidade independente a 1 de Novembro de 2017, com 41 funcionários, 25 dos quais dedicados ao serviço.

Somos “United in Performance. Inspired by innovation”, ou seja unidos no desempenho, inspirados pela inovação – somos Epiroc! ■

**United in performance.
Inspired by innovation.**

epiroc.com





Peixoto & Peixoto

Uma parceria virada para o sucesso

Sempre existiram e continuarão a existir marcas, que foram criadas por junção de palavras e que são hoje titulares de produtos reconhecidos internacionalmente.

Transportando essa ideia para os dias de hoje e para o mundo dos equipamentos de demolição hidráulica, poderíamos dizer que se juntarmos o nome Atlas Copco ao nome Peixoto & Peixoto, temos a fórmula perfeita para se ter sucesso no mercado. Concilia-se a excelência e a fiabilidade dos equipamentos Atlas Copco, com a relação de proximidade e de compromisso que a Peixoto & Peixoto mantém com todos os seus clientes.

Desde sempre, a Atlas Copco desenvolveu os seus equipamentos, combinando a

eficiência e o seu desempenho, com uma elevada durabilidade e um baixo impacto ambiental. Reflexo disso é o facto de os nossos martelos demolidores hidráulicos integrarem várias funcionalidades que os distinguem no mercado, como:

O sistema de Energy Recovery, que utiliza de uma forma automática a energia criada pelo impacto do pistão, de forma a aumentar o desempenho do martelo sem necessidade de entrada hidráulica adicional.

O sistema de AutoControl, que consiste num sistema automático de comutação do

comprimento do impacto do pistão, otimizando assim o seu desempenho.

O modo de impacto longo oferece uma elevada energia de impacto e uma menor frequência, sendo este sistema o indicado para operações em rocha dura.

O modo de impacto curto oferece uma menor energia de impacto e uma maior frequência impacto, sendo ideal para operações em rocha branda.

O sistema automático integrado IPS permite ao operador ajustar o comportamento de arranque do martelo demolidor



A Peixoto & Peixoto sempre pautou o seu comportamento com os seus clientes, por um relacionamento de compromisso e proximidade.



Testemunhos

A Construções Rochafiel, adquiriu a primeira mini escavadora Yanmar equipada com um martelo Atlas Copco à Peixoto & Peixoto, em 2013. Satisfeitos que ficamos com a performance dos equipamentos, temos vindo todos os anos a reforçar a nossa frota com mini escavadoras Yanmar equipadas com martelos hidráulicos Atlas Copco. Para nós, Construções Rochafiel, temos a Peixoto e Peixoto, como um parceiro que se interessa pelas nossas necessidades e sucessos, apresentando sempre que solicitado as soluções mais indicadas para os nossos trabalhos.

José Rocha
Construções Rochafiel Lda.

Não gostaríamos de deixar de manifestar a nossa satisfação com a Peixoto & Peixoto, quer na pessoa do seu gerente Sr. José Peixoto, quer com toda a sua equipa de profissionais. É para nós um parceiro que merece toda a nossa confiança. Reflexo disso, é a nossa recente aquisição de mais uma mini escavadora Yanmar Vi057 equipada com um martelo Atlas Copco EC60T.

Pedro Rocha
Bibropedra Lda.



Equipa Peixoto & Peixoto.

hidráulico de acordo com as condições de funcionamento. No modo AutoStart o martelo demolidor hidráulico arranca sem carga aplicada na ferramenta de trabalho.

No modo AutoStop os martelos demolidores hidráulicos são acionados apenas quando a carga é aplicada à ferramenta de trabalho, evitando assim o acionamento em vazio.

O sistema patenteado de vedação de poeiras Dust-Protector II, combinando 2 dispositivos de limpeza de acionamento independente, um para resíduos mais grossos e um outro para poeiras mais finas, prolonga a duração dos componentes e diminui o consumo de lubrificante

A bomba de lubrificação automática Atlas Copco ContiLube™ II, com volume de lubrificação automático, montada diretamente no martelo demolidor hidráulico, garante um funcionamento ininterrupto e uma lubrificação otimizada. A válvula

de proteção contra sobrecargas integrada PowerAdapt desliga o martelo demolidor hidráulico quando a pressão de funcionamento não está em linha com as especificações, protegendo assim contra paragens e reparações dispendiosas. Por sua vez a Peixoto & Peixoto sempre pautou o seu comportamento com os seus clientes, por um relacionamento de compromisso e proximidade, como atestam os vários depoimentos recolhidos. Aliás esta é a sua imagem de marca.

Um serviço pós-venda de excelência mantém os clientes fidelizados. Uma aposta na formação contínua do seu corpo técnico e comercial é a condição essencial para o sucesso da relação com os seus clientes. Para tal a Atlas Copco fornece todo o apoio necessário. ■

carlos.martins@pt.atlascopco.com



Grupo Rolear

Parceiros de longa data



A história da relação entre o Grupo Rolear e a Atlas Copco surge antes mesmo da própria Rolear ter surgido enquanto empresa. Fundador do projeto Rolear, o Eng. Parreira Afonso iniciou a relação com a Atlas Copco há cerca de 43 anos, primeiro como cliente, nos grupos empresariais onde trabalhou, e depois como distribuidor, no seguimento da identificação das necessidades da indústria algarvia.

Aliás, o início da parceria implicou sobretudo “equipamentos de ar comprimido e produtos de automação pneumática, e que alguns já nem fazem parte do portfolio de oferta Atlas Copco”, refere o fundador e atual Presidente do Conselho de Administração do Grupo Rolear. De ambas as partes, a componente relacional foi sempre muito positiva, com um acompanhamento de todo o historial das empresas, que andaram, nestas áreas, a par e passo.

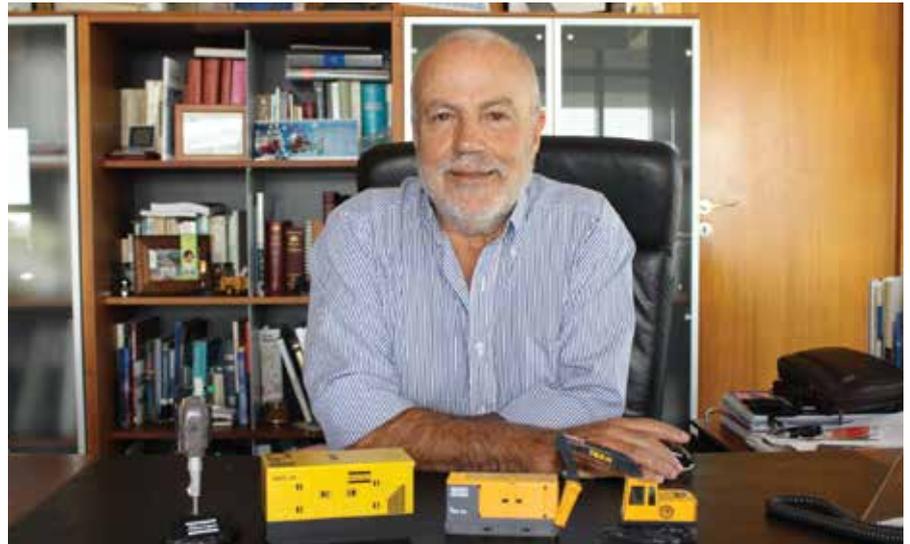
No Algarve, onde o Grupo Rolear desenvolve uma parte significativa da sua atividade, a área da automação foi inaugurada pela Rolear, nos anos 70 e 80. Na formação que era ministrada nestas áreas, nomeadamente na indústria conserveira, o Eng. Parreira Afonso utilizava produtos Atlas Copco, o que conferiu à marca algum protagonismo e confiança. É nesta altura que a Rolear começa a comercializar e a instalar equipamentos da marca. A ativida-

de do Grupo Rolear tem início com a área da automação, sendo que posteriormente passa à representação e distribuição de compressores, martelos e barrenas para a construção civil e ainda geradores.

No início dos anos 90, o Grupo Rolear integra na sua oferta uma frota de aluguer de geradores Atlas Copco. Estes equipamentos dão suporte a diversos eventos, construção civil, indústria, entre outros. No final de 2016, esta frota de aluguer



A inovação tecnológica que a Atlas Copco aplica no desenvolvimento dos produtos e que permite a players como a Rolear desenvolver também um leque de soluções integradas.



Eng. Parreira Afonso



foi reforçada com a aquisição de novos equipamentos. A decisão recaiu na gama de geradores QAS da Atlas Copco. A gama QAS foi pensada e dimensionada para alugadores com atividade muito exigente, em que o desempenho, a versatilidade, eficiência no serviço e eficiência no transporte são importantes na rentabilidade do negócio.

Este investimento trouxe consigo um aumento de soluções e um aumento da quota de mercado de aluguer de equipamentos, que naturalmente contribuíram para o aumento do número de clientes.

Destacamos que os geradores QAS efetuam manutenções a cada 500h, dada a confiança nos sistemas de filtragem de combustível de 2 estágios com separador de água, como o filtro de ar de 2 estágios com cartucho de segurança, baixando assim os custos operacionais. Os geradores apre-

sentam uma base/skid robusta anti-torção com capacidade de retenção de 110% de todos os líquidos contidos no gerador, o que confere uma maior durabilidade ao equipamento e é amigável ao ambiente.

Para quem trabalha no negócio do aluguer sabe que a eficiência no transporte é importante para baixar os custos de operação. A gama QAS dá-nos a possibilidade de poder ser levantado por empilhador ou por grua, sendo dos mais compactos dentro da sua gama.

De salientar a engenharia por detrás do equipamento, com acesso rápido e desimpedido das partes mais críticas, para uma rápida manutenção/intervenção através de portas de grandes dimensões e painéis amovíveis.

O controlador disponibiliza uma vasta possibilidade de soluções mesmo para

aplicações mais exigentes, como o paralelo entre equipamentos e com a rede elétrica.

A Atlas Copco é então a primeira representação da Rolear e a única marca que se mantém no portfolio da Rolear desde o primeiro dia.

O vasto portfolio de produtos Atlas Copco permite à Rolear apresentar aos seus clientes uma variada oferta de soluções, conforme refere o Eng. Pedro Lopes, gestor de produto no Grupo Rolear para a área de eletromecânica. De destacar ainda a inovação tecnológica que a Atlas Copco aplica no desenvolvimento dos produtos e que permite a players como a Rolear desenvolver também um leque de soluções integradas que representam uma mais-valia para aos seus clientes. ■

Socimavis

Parceria sólida e consolidada!

Por diversas vezes mencionamos o nosso revendedor para o distrito de Viseu, a Socimavis, mas continuamos a fazê-lo pois o bom trabalho tem-se mostrado cada vez mais sólido e consolidado. E isso tem que ser divulgado! Não o fazemos para simplesmente publicitar a empresa, mas sim para dar mais ânimo e alento aos nossos revendedores do país. O que precisamos neste país é de bons exemplos!

A empresa renovou as instalações recentemente, criando zona de oficina, seção de peças, escritórios, estufa de pintura, zona de lavagens e área de formação interna prática e teórica. Com 25 funcionários permanentes, 12 dos quais técnicos, a responsabilidade social e perante os seus fornecedores é grande.

Como mencionado na edição anterior do primeiro semestre deste ano, o Customer Day Atlas Copco na empresa foi um sucesso, apesar de todo o calor daquele dia... E a prova disso mesmo são os exemplos descritos neste artigo. Desta vez queremos salientar o bom trabalho nas linhas HAT e LCC, i.e. martelos demolidores hidráulicos e compactação e vibração ligeira.

Terrosilvares – Empresa de Côta - Viseu, com grande expressão no distrito, especializada na preparação e movimen-

tações de terras para a construção. Com diversas escavadoras na sua frota e de variados pesos operativos, equipamentos de compactação e outros, está preparada para fazer frente a uma diversidade de trabalhos e oferece uma capacidade de resposta acima da média. Possui também equipa de pavimentação com uma espalhadora Atlas Copco – Dynapac SD 2500. Recentemente, e após insistência e persistência de vários anos, principalmente pela dificuldade do fator custo inicial, adquiriram um martelo demolidor hidráulico Atlas Copco EC 120 CLII. Os resultados não poderiam ser melhores e cerca de um mês depois, adquiriram um segundo martelo demolidor hidráulico Atlas Copco EC 135 CLII. “A lubrificação automática, a enorme energia de impacto e a qualidade de construção do martelo são fatores muito importantes para

a nossa empresa. “Até porque necessitamos de ferramentas de qualidade e versáteis para a variedade e diversidade dos nossos trabalhos.” afirma Pedro Silva, sócio gerente da Terrosilvares. Com certeza uma parceria para perdurar e consolidar, afirmamos nós.

Matos & Pinto, Lda - Empresa de Penalva do Castelo - Viseu. Fundada em 2000, ao longo dos anos foi crescendo e em 2011 tornou-se uma PME Líder. Constante no seu portfólio com inúmeras obras públicas, tais como escolas, piscinas municipais, quartéis de bombeiros, entre muitas outras. Orgulham-se de saber construir o futuro dos seus clientes! Contam atualmente com mais de 25 funcionários e uma loja de materiais de construção em Penalva do Castelo, onde também se situa o seu escritório. Adquiriram recentemente um



Os resultados não poderiam ser melhores e cerca de um mês depois, adquiriram um segundo martelo demolidor hidráulico Atlas Copco EC 135 CLII.



martelo demolidor hidráulico Atlas Copco EC 80, posteriormente uma placa reversível Atlas Copco LG 204 e uma cortadora de asfalto Atlas Copco Orka 350/450. Mais um exemplo de uma empresa que percebeu a necessidade de adquirir ferramentas de qualidade para os desafios dos dias de hoje.

Embeiral, Grupo – Empresa de Travanca de Bodiosa – Viseu. O grupo é constituído por diversas empresas, desde a construção, agregados e betuminosos, betão, imobiliário e serviços, assim como diversos serviços na área da saúde. Constituída em 1984, teve como objeto de negócio inicial a construção de estradas, desde a movimentação de terras até à pavimentação. Posteriormente alargou a sua

atividade às obras de saneamento básico e abastecimento de águas. Vieram depois os agregados, betão e betuminosos.

Ao longo da sua história, a Embeiral acompanhou a evolução tecnológica, tanto a nível de manutenção como de enriquecimento dos seus equipamentos. Como tal, e apesar de serem clientes Atlas Copco há bastantes anos, adquiriram recentemente um martelo demolidor Atlas Copco EC 60, duas placas Atlas Copco LF 80, dois saltitões Atlas Copco 6005 assim como uma cortadora de asfalto Atlas Copco Orka 350/450. “Sempre primámos pela qualidade! Não “arriscamos” nos nossos trabalhos e para os realizar também não “arriscamos”. Temos que ter equipamentos bons e

que nos garantam fiabilidade e disponibilidade. Temos compressores Atlas Copco há imensos anos e continuam a trabalhar como quando chegaram. Sabemos que o custo inicial dos equipamentos da Atlas Copco é superior a outros concorrentes no mercado, mas a verdade é que duram imenso tempo sempre com boas performances. Por isso mesmo são os que possuem custos de operação e manutenção mais baixos!”- Eng. Élio Cardoso, diretor do Grupo Embeiral Engenharia e Construção.

Eis alguns exemplos do que pretendemos dizer com parceria sólida e consolidada. Agora e no futuro, que é já ali! ■

filipe.marcia@pt.atlascopco.com



SB 452

Versátil e robusto

A Jorplana nasceu a 20 de Outubro de 1997 e desempenha desde então várias funções na construção civil.

Há 20 anos no mercado, a Jorplana trabalha na elaboração de trabalhos de movimentação de terras, escavações, demolições, abertura de piscinas, valas, transporte de entulhos e derivados, fornecimento de terras de jardim, britas, saibros, tout-venant, pó de pedra entre outros. Desde aí a Jorplana mantém a mesma confiança nos equipamentos Atlas Copco.

Para além dos equipamentos que têm da Atlas Copco, tais como o HM 3100, HM 2200, HM 350, HM 220, a Jorplana confiou uma vez mais nos nossos produtos, e acaba de adquirir mais um martelo hidráulico, desta vez um SB 452.

A compra do novo martelo deve-se em grande parte à abertura de piscinas, valas para infraestruturas e para pequenas demolições efetuadas pela empresa. Devido ao tamanho, à facilidade de manuseamento do equipamento, à robustez do mesmo, e ao acompanhamento sempre que necessário pela Atlas Copco, esta, foi a compra acertada, conforme relata o Sr. Jorge Luís, proprietário da empresa. ■

pedro.ferreira@pt.atlascopco.com



Da esquerda para a direita: Sr. Jorge Luís e Sr. António Jorge

FEUP, Solusel e Atlas Copco na formação de futuros engenheiros de minas



A certeza de que a formação dos futuros engenheiros deve ser não só teórica, mas também prática, e que a análise em terreno real dos desafios do desmonte de rochas traz valor a essa formação, é o ponto de partida para a parceria estabelecida entre o Departamento de Engenharia de Minas da Faculdade de Engenharia da Universidade do Porto, a SOLUSEL, Lda e a Atlas Copco.

A parceria entre a FEUP e a Atlas Copco já conta com mais de 8 anos, sendo aspiração do Departamento de Engenharia de Minas da FEUP torná-la mais prática, através da colaboração no desenvolvimento do recém-criado Campo Experimental em Lavra de Minas (CELaMi).

Sendo o Prof. José Cardoso Guedes, gerente da SOLUSEL, Professor na FEUP e colega de Professor Alexandre Leite no lecionamento das Unidades Curriculares da área da Lavra de Minas nesta Escola, foi possível, através de Protocolo estabelecido entre a FEUP e a SOLUSEL, criar num espaço da denominada Pedreira da Madalena – Canidelo - Vila Nova de Gaia, um Campo Experimental em Lavra de Minas

– CELaMi - permanente para aulas práticas na área do desmonte de rocha.

Pelo facto da SOLUSEL ser cliente da Atlas Copco desde longa data, o CELaMi já pode contar com a colaboração da Atlas Copco a vários níveis, principalmente na criação de condições de cenário real para a prática de diversas atividades associadas ao desmonte, tendo em vista a aprendizagem de conceitos e processos de otimização em ambiente próximo do industrial. O mais recente contributo da Atlas Copco para o CELaMi traduziu-se na cedência temporária de um carro de perfuração e respetivos aços para a execução de uma malha de furos para pega de fogo devidamente dimensionada em bacada do CELaMi.

Nesta colaboração, foi utilizado um Roc D7-11 da Atlas Copco, carro de perfuração com provas dadas no mercado, que permite realizar furos com diâmetros dos 76mm aos 102mm. Este carro é flexível e fácil de manobrar, o que o torna ideal para a operação em pedreiras e construção. O braço articulado permite o maior alcance da categoria, facilitando as operações. Equipado com um martelo de superfície Cop1838, permite elevada velocidade de perfuração e rentabilidade da operação.

Para a Atlas Copco este é um apoio à formação dos profissionais do futuro, que serão parceiros no mercado do desmonte de rocha. A cedência de um equipamento e respetiva equipa operacional para este exercício é o contributo para a sua formação.

Atualmente, já decorrem Aulas no CELaMi com atividades a que os estudantes aderem de forma entusiasta, em virtude, precisamente, do carácter prático das mesmas.

Não nos restam dúvidas de que a presente parceria tripartida, representa um passo fundamental na facilitação da concretização de melhores processos de ensino/ aprendizagem que a formação em engenharia de minas da FEUP sempre tem perseguido. ■





United. Inspired.

Preparados para o futuro

Descubra o que a Epiroc pode fazer por si.

A Epiroc foi criada para ser um parceiro forte na indústria mineira, infraestruturas e recursos naturais. Com a experiência comprovada da Atlas Copco, pode contar connosco para obter o desempenho que precisa hoje, com a tecnologia líder de amanhã.

Minas | Infraestruturas | Recursos naturais



 **Epiroc**

Part of the
Atlas Copco Group